

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Наумова Наталия Александровна
Должность: Ректор
Дата подписания: 24.10.2024 14:21:41
Уникальный программный ключ:
6b5279da4e034bff679172803da5b7b559f49e7

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ
Государственное образовательное учреждение высшего образования Московской области
МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ОБЛАСТНОЙ УНИВЕРСИТЕТ
(МГОУ)

Экономический факультет

Кафедра экономической теории

Согласовано управлением организации и
контроля качества образовательной
деятельности

«22» июня 2021 г.

Начальник управления

/ Г.Е. Суслин /

Одобрено учебно-методическим советом

Протокол «22» июня 2021 г.

Председатель



Рабочая программа дисциплины
Институциональная экономика

Направление подготовки
38.03.01 Экономика

Профиль:
Финансы и кредит

Квалификация
Бакалавр

Форма обучения
Очная

Согласовано учебно-методической комиссией
экономического факультета:

Протокол от «17» июня 2021 г. № 11

Председатель УМКом

/Н.М. Антипина/

Рекомендовано кафедрой экономической
теории

Протокол от «10» июня 2021 г. № 12

Зав. кафедрой

/С.В. Илюдинский/

Мытищи
2021

Автор-составитель:
Абрамов Александр Николаевич
доцент кафедры экономической теории МГОУ,
кандидат экономических наук, доцент

Рабочая программа дисциплины «Институциональная экономика» составлена в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом МИНОБРАНАУКИ России от 12.08.2020 г. №954.

Дисциплина входит в часть, формируемая участниками образовательных отношений и является обязательной для изучения.

Год начала подготовки 2021

СОДЕРЖАНИЕ

1. Планируемые результаты обучения.....	
---	--

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы.....	5
3. Объем и содержание дисциплины.....	6
4. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся.....	22
5. Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации по дисциплине.....	39
6. Учебно-методическое и ресурсное обеспечение дисциплины.....	70
7. Методические указания по освоению дисциплины.....	72
8. Информационные технологии для осуществления образовательного процесса по дисциплине.....	73
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины.....	75

1.ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

1.1 Цель и задачи дисциплины

Цель освоения дисциплины

Целью изучения дисциплины «Институциональная экономика» является реализация требований к освоению соответствующих компонентов компетенций СПК-1, ДПК-3 по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», профиль «Финансы и кредит» на основе формирования у студентов системных и глубоких теоретических знаний, умений и практических навыков институционального анализа и расширения микро- и макроэкономической теории и практики с применением современных институциональных методов.

Задачи дисциплины:

- формирование системы знаний о современных институциональных теориях, расширяющих традиционный микро- и макроэкономический анализ;
- приобретение системных знаний об объективных тенденциях институционального развития общества, механизмах институциональных изменений и их влиянии на эффективность экономической деятельности и аллокацию ресурсов на микро- и макроуровнях;
- формирование навыков применения современных институциональных теорий к расширению и модификации традиционных экономических теорий с учетом институтов и институциональных процессов;
- усвоение основных институциональных методов анализа микро- и макроэкономической теории и практики;
- формирование комплексного и всестороннего подхода к рассмотрению и исследованию экономических и неэкономических процессов с учетом влияния институциональных факторов и изменений.

1.2 Планируемые результаты обучения

В результате освоения дисциплины у обучающихся формируются следующие компетенции:

СПК-1 – Способен собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия

ДПК-3 – Способен оценивать финансово-экономические показатели, отражающие специфику функционирования финансово-кредитной сферы

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина входит в часть, формируемая участниками образовательных отношений и является обязательной для изучения.

Знания и навыки, приобретенные студентами при изучении данной дисциплины, имеют тесные связи с такими дисциплинами как «Основы экономической теории», «Микроэкономика», «История экономических учений», «Введение в экономику», «Основы поведенческой экономической теории» и другими.

При изучении дисциплины студентам необходимо опираться на знания, полученные, прежде всего, при изучении общественно-экономических дисциплин.

Курс дисциплины «Институциональная экономика» готовит студентов к практической деятельности, в ходе которой они должны успешно применять институциональные методы анализа поведения индивидов, принятия экономических решений на микро- и макроэкономическом уровнях. Основная цель курса: достижение всестороннего глубокого понимания студентами содержания и основных методов институционального анализа экономических явлений на микро- и макроуровнях, знание экономических основ поведения потребителей и организаций, формирование представлений о различных структурах рынков и способности проводить анализ конкурентной среды предприятий и отрасли с применением современных институциональных и экономических методов.

Учебный курс «Институциональная экономика» является самостоятельным курсом, в рамках которого изучаются институциональные основы и методы анализа социально-экономических явлений и процессов. В то же время, изучение данного курса, следует рассматривать как обеспечивающее правильное понимание и осмысление отдельных тем в рамках таких курсов как «Основы экономической теории», «Микроэкономика», «Основы поведенческой экономической теории», «Основы макроэкономики» и др., а также успешное освоение программы практики и научно-исследовательской работы.

3. ОБЪЕМ И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1 Объем дисциплины

Показатель объема дисциплины	Форма обучения
	Очная
Объем дисциплины в зачетных единицах	4
Объем дисциплины в часах	144
Контактная работа:	44,3
Лекции	14
Практические	28
Контактные часы на промежуточную аттестацию:	2,3
Экзамен	0,3
Предэкзаменационная консультация	2
Самостоятельная работа	90
Контроль	9,7

Форма промежуточной аттестации: экзамен в 4 семестре.

3.2 Содержание дисциплины

Наименование разделов (тем) дисциплины с кратким содержанием	Лекции	Практические занятия
1	2	3
Тема 1. Институциональная теория в современной экономической науке. Институционализм как одно из основных направлений экономической науки конца XX – начала XXI века. Предмет и основное содержание институциональной экономической теории.	1	2

Историческая логика возникновения институциональной теории. Истоки институционализма. Немецкая историческая школа, классическая политэкономия, марксизм, неоклассическая экономическая теория и возникновение институционального направления. «Теория праздного класса» Т. Веблена. «Старый» и «новый» институционализм, их представители и эволюция теории. Методологические основы неoinституционализма и новой институциональной экономической теории. Логика и уровни институционального анализа. Базовые единицы анализа. Основные теории современного институционализма, краткая характеристика и представители. Теория транзакционных издержек. Контрактная теория. Теория прав собственности. Теория экономических организаций. Теория общественного выбора. Новая экономическая история. Эволюционная теория экономических изменений.		
Тема 2. Поведенческие предпосылки институционального анализа. Институциональные рамки неоклассической экономической теории. Пределы применимости неоклассического подхода к анализу экономической жизни. Институциональный и неоклассический подходы в построении экономических моделей. Поведенческие предпосылки неоклассической модели общего равновесия. Полнота информации. Совершенная рациональность. Совершенная конкуренция. Модель «Homo oeconomicus» (целерациональность, утилитаризм, эмпатия, доверие, интерпретативная рациональность, индивидуализм, оптимизация, устойчивость предпочтений, конкурентное поведение). Равновесные состояния. Неспецифичность ресурсов. Два измерения товара. Институциональная модификация предпосылок неоклассической экономической теории. Модели поведения человека в институциональной экономике.	1	2
Тема 3. Теория институтов и институциональных изменений. Понятие институтов и их общественные функции. Формальные и неформальные правила и нормы, система стимулов (механизмы принуждения), их определение и характеристика. Роль формальных и неформальных правил в обществе. Институциональная матрица. Институциональная структура и институциональная среда. Конституционные правила, экономические правила и контракты. Влияние институтов на эффективность экономической системы.	1	2

Соотношение институтов и организаций. Институты как правила игры, организации как игроки. Понятие нормы как базового элемента институтов. Норма как результат рационального выбора и как предпосылка рационального поведения. Теория общественного выбора и экономика соглашений. Типы соглашений и их характеристика. Соотношение соглашений (экспансия, касание, компромисс) и их влияние на эффективность. Институциональные изменения. Инерционный характер институциональной динамики и его причины. Источники, субъекты и механизм институциональных изменений. Эволюционный и революционный характер и виды зависимостей старых и новых институтов. Согласование формальных правил и неформальных норм. Возможные пути развития новых институтов в рамках революционной зависимости. Формирование институтов переходной экономики. Институциональные технологии и проблемы их распространения. Издержки институциональной трансформации как издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (и/или импортом) и адаптацией новых институтов. Импорт институтов и его последствия. Институциональные ловушки. Возможные эффективные стратегии заимствования институтов. Характеристика институциональных изменений в современной России.		
Тема 4. Институты плана и рынка. Конституция командной экономики и ее система норм. Простой и ограниченный утилитаризм как норма командной экономики. Ценностно-рациональное действие экономических агентов. Персонифицированная форма доверия. Провозглашаемый легализм как норма поведения экономических субъектов в командной экономике. Система норм рыночной конституции. Сложный утилитаризм как максимизация индивидом своей полезности на основе продуктивной деятельности. Целерациональное действие как элемент рынка. Предпосылки целерационального действия. Доверие как норма регулирования отношений между индивидами в условиях взаимозависимости. Доверие в деперсонифицированной форме. Эмпатия. Свобода. Легализм как предпосылка распространения норм сложного утилитаризма, целерационального действия, доверия, эмпатии и свободы на неограниченное число потенциальных участников сделок на рынке.	1	2
Тема 5. Основные понятия теории игр и	1	2

моделирование взаимодействия. Построение формальных моделей в институциональной экономике и теория игр. Основные понятия теории игр. Кооперативные и некооперативные взаимодействия. Виды равновесий при взаимодействии. Равновесие доминирующих стратегий как максимизация полезности вне зависимости от действий других партнеров. Равновесие по Нэшу как ситуация, при которой стратегия каждого из партнеров является лучшим ответом на действия другого партнера. Равновесие по Штакельбергу как максимизация полезности в ситуации неодновременности принятия решений. Равновесие по Парето как максимальная полезность обоих партнеров. Характеристика и технология поиска равновесий доминирующих стратегий, по Нэшу, Штакельбергу и Парето. Содержание базовых моделей теории игр. Смешанные стратегии. Эволюционно-стабильная стратегия. Проблемы, возникающие в ходе взаимодействия индивидов (координация, совместимость, кооперация, справедливость) и варианты их решения.		
Тема 6. Теория трансакционных издержек. Понятие и характеристика трансакции. Соотношение трансакции и обмена. Трансакции сделки, управления и рационирования. Рыночные и внутрифирменные трансакции. Атрибуты (признаки) трансакции: специфичность активов, частота и долговременность трансакций, неопределенность и сложность, трудность измерения результатов, взаимосвязь с другими трансакциями. Трансакция и измерение ее рентабельности. Природа и понятие трансакционных издержек. Работа Р. Коуза "Природа фирмы" и объяснение трансакционных издержек. Трансакционные издержки как издержки функционирования рыночной системы. Соотношение трансакционных и производственных издержек. Постоянные и переменные трансакционные издержки. Трансакционный подход Коуза-Уильямсона. Классификация трансакционных издержек <i>ex ante</i> и <i>ex post</i>. Издержки поиска информации (выявления альтернатив). Издержки ведения переговоров и заключения контракта. Издержки измерения. Издержки спецификации и защиты прав собственности. Издержки оппортунистического поведения. Предконтрактный и постконтрактный оппортунизм.	1	2

Классификация транзакционных издержек Э. Фуруботна и Р. Рихтера. Рыночные транзакционные издержки, их классификация и характеристика. Управленческие транзакционные издержки. Логистические транзакции, транзакции балансирования, транзакции качества и изменений. Политические транзакционные издержки, их характеристика и значение для эффективности институциональной системы. Координационные и мотивационные транзакционные издержки по классификации П. Милгрона и Дж. Робертса. Количественная оценка транзакционных издержек на отдельном рынке и применительно к экономике в целом. Транзакционный сектор экономики и причины его роста. Границы применимости концепции транзакционных издержек.		
Тема 7. Теория контрактов и постконтрактный оппортунизм. Контрактный подход к исследованию институциональных соглашений. Координация интересов участников экономического взаимодействия. Контрактные отношения и транзакционные издержки. Понятие контракта. Контракт как механизм регулирования взаимодействия. Контракт о найме и контракт о продаже и их характеристика. Виды контрактов и их характеристика. Полные (совершенные) и несовершенные контракты. Классические, неоклассические и отношенческие контракты. Факторы, определяющие выбор оптимального контракта. Структуры управления контрактными отношениями: рыночное, двухстороннее, трехстороннее и объединенное управление. Причины и понятие постконтрактного оппортунизма. Моральный риск в рыночных транзакциях и его основные причины. Проблемы, связанные с поведением исполнителя и менеджера. Способы борьбы с отлыниванием. Потребление на рабочем месте. Инвестиции за счет дивидендов. Расширение операций за пределы оптимальности.	1	2
Тема 8. Экономическая теория прав собственности. Основные положения и представители теории прав собственности. Понятие системы прав собственности и механизм ее возникновения. Принципы и проблемы эффективного распределения прав собственности. Права собственности как «правила игры». Пучок правомочий, полный перечень прав собственности по А. Оноре. Классификация	1	2

правомочий. Уровни собственности и специфика пользования правами собственности. Спецификация прав собственности. Концепция остаточных прав и остаточных эффектов А. Алчиана и Г. Демсеца. Экономическая эффективность прав собственности (оптимальное распределение ресурсов). Модель классической фирмы. Типы регулирования прав собственности. Контрактное регулирование внешних эффектов. Законодательное регулирование внешних эффектов. Теорема Р. Коуза и проблема внешних эффектов. Российская приватизация в свете теоремы Р. Коуза. Альтернативные режимы собственности и их сравнительная характеристика. Частная собственность, государственная собственность, коллективная (коммунальная) собственность и общая собственность. Современные институциональные теории формирования эффективных прав собственности. Механизмы защиты прав собственности.		
Тема 9. Теория экономических организаций. Экономическая организация в неоклассической теории. Фирма как производственная функция. Трансакционная теория фирмы. Концепция отношений найма в организации Ф. Найта. Логика возникновения фирмы по Р. Коузу. Рынок и иерархия как альтернативные варианты экономической организации. Проблемы координации и мотивации в экономической организации. «Невидимая рука рынка» и «видимая рука менеджера». Цели экономической организации. Контрактная теория фирмы. Основные участники организации. Проблема «принципала-агента» в экономической организации и варианты ее решения. Соревнование агентов. Участие агента в результатах совместной деятельности. Фирма как коалиция агентов.	1	2
Тема 10. Институциональная природа экономической организации. Институциональная природа и функциональные формы экономических организаций. Внутрифирменная структура. Содержание и особенности унитарной, холдинговой, мультидивизиональной и смешанной внутрифирменных структур. Институциональная траектория развития фирмы. Основные типы и институциональные особенности экономической организации: предприятие командной экономики, предприятие переходного периода, американская и японская фирмы. Институциональные особенности англо-	1	2

американской, японской и немецкой моделей экономической организации. Ассоциативный, корпоративный и общинный типы экономического мышления.		
Тема 11. Теневая экономика в мировой хозяйственной системе. Неоинституциональный подход к определению теневой экономики. Классификация видов теневой экономики по Файгу. Нелегальная экономика. Неучтенная экономика. Незарегистрированная экономика. Неформальная экономика. Неформальная экономика. Определение теневого сектора в экономической литературе. Институциональные причины теневой экономики. Отсутствие эффективной системы защиты прав собственности. Трансакционные издержки легального бизнеса. Понятие и содержание «цены подчинения закону». Подчинение системы государственных институтов определенным группам интересов. Методы измерения размеров теневой экономики. Монетарный метод. Метод балансов расходов и доходов. Анализ занятости. Метод технологических коэффициентов. Опросы домохозяйств и руководителей предприятий. «Цена внелегальности». Издержки, связанные с уклонением от легальных санкций. Издержки, связанные с трансфертом доходов. Издержки, связанные с уклонением от налогов и начислений на заработную плату. Издержки, связанные с отсутствием легально зафиксированных прав собственности. Издержки, связанные с невозможностью использования контрактной системы. Издержки двухстороннего характера внелегальной сделки. Издержки доступа к внелегальным процедурам разрешения конфликтов.	2	4
Тема 12. Институциональные аспекты государственного регулирования экономики. Основные методологические принципы теории общественного выбора. Экономическая теория бюрократии. Теория поиска ренты и рентоориентированное поведение. Механизм принятия решения государственными чиновниками. Лоббизм как особая система реализации интересов определенных организаций и групп. Логроллинг как практика взаимной поддержки. Проблема коррупции. Влияние институционального наследия командно-административной системы на рыночные преобразования. Конституция командной экономики и ее система норм. Простой и ограниченный утилитаризм как норма командной экономики.	2	4

Ценностно-рациональное действие экономических агентов. Персонифицированная форма доверия. Провозглашаемый легализм как норма поведения экономических субъектов в командной экономике. Система норм рыночной конституции. Сложный утилитаризм как максимизация индивидом своей полезности на основе продуктивной деятельности. Целерациональное действие как элемент рынка. Предпосылки целерационального действия. Доверие как норма регулирования отношений между индивидами в условиях взаимозависимости. Доверие в деперсонифицированной форме. Эмпатия. Свобода. Легализм как предпосылка распространения норм сложного утилитаризма, целерационального действия, доверия, эмпатии и свободы на неограниченное число потенциальных участников сделок на рынке. Институциональные матрицы командно-административной системы и рыночной экономики. Сценарии перехода от командной к рыночной экономике. Неоклассический вариант. Неоинституциональный вариант. Анализ импорта институтов. Негативные последствия импорта институтов: институциональные ловушки, парадокс передачи и утечка человеческого капитала. Технологии и стратегии заимствования институтов: стратегия "выращивания" институтов, создание цепочки промежуточных институтов и институциональное строительство. Особенности импорта институтов в России. Институциональный вакуум. Формирование институтов в переходной экономике. Барьерный характер государственного регулирования российской экономики.		
Итого	14	28

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Самостоятельная работа студента – часть образовательного процесса, является дидактическим средством развития готовности к профессиональному самообразованию, средством приобретения навыков и компетенций, соответствующих компетентностной модели бакалавра

Темы для самостоятельного изучения	Изучаемые вопросы	Количество часов (очная)	Формы самостоятельной работы	Методическое обеспечение	Формы отчетности
Тема 1. Институциональная теория в современной экономической	Институционализм как одно из основных направлений экономической	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы,	Программа курса, учебно-методическое и	Опрос Кейс Тест Реферат

науке	науки конца XX – начала XXI века. Предмет и основное содержание институциональной экономической теории. Историческая логика возникновения институциональной теории. Истоки институционализма. Немецкая историческая школа, классическая политэкономия, марксизм, неоклассическая экономическая теория и возникновение институционального направления. «Теория праздного класса» Т. Веблена. «Старый» и «новый» институционализм, их представители и эволюция теории. Методологические основы неoinституционализма и новой институциональной экономической теории. Логика и уровни институционального анализа. Базовые единицы анализа. Основные теории современного институционализма, краткая характеристика и		подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	учебные пособия по дисциплине.	
-------	--	--	--	---------------------------------------	--

	представители. Теория транзакционных издержек. Контрактная теория. Теория прав собственности. Теория экономических организаций. Теория общественного выбора. Новая экономическая история. Эволюционная теория экономических изменений.				
Тема 2. Поведенческие предпосылки институционального анализа	Институциональные рамки неоклассической экономической теории. Пределы применимости неоклассического подхода к анализу экономической жизни. Институциональный и неоклассический подходы в построении экономических моделей. Поведенческие предпосылки неоклассической модели общего равновесия. Полнота информации. Совершенная рациональность. Совершенная конкуренция. Модель «Homo oeconomicus» (целерациональнос	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	ть, утилитаризм, эмпатия, доверие, интерпретативная рациональность, индивидуализм, оптимизация, устойчивость предпочтений, конкурентное поведение). Равновесные состояния. Неспецифичность ресурсов. Два измерения товара. Институциональная модификация предпосылок неоклассической экономической теории. Модели поведения человека в институциональной экономике.				
Тема 3. Теория институтов и институциональных изменений.	Понятие институтов и их общественные функции. Формальные и неформальные правила и нормы, система стимулов (механизмы принуждения), их определение и характеристика. Роль формальных и неформальных правил в обществе. Институциональная матрица. Институциональная структура и институциональная среда. Конституционные правила, экономические правила и	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	контракты. Влияние институтов на эффективность экономической системы. Соотношение институтов и организаций. Институты как правила игры, организации как игроки. Понятие нормы как базового элемента институтов. Норма как результат рационального выбора и как предпосылка рационального поведения. Теория общественного выбора и экономика соглашений. Типы соглашений и их характеристика. Соотношение соглашений (экспансия, касание, компромисс) и их влияние на эффективность. Институциональные изменения. Инерционный характер институциональной динамики и его причины. Источники, субъекты и механизм институциональн				
--	---	--	--	--	--

	ых изменений. Эволюционный и революционный характер и виды зависимостей старых и новых институтов. Согласование формальных правил и неформальных норм. Возможные пути развития новых институтов в рамках революционной зависимости. Формирование институтов переходной экономики. Институци ональные технологии и проблемы их распространения. Издержки институциональн ой трансформации как издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (и/или импортом) и адаптацией новых институтов. Импорт институтов и его последствия. Институциональн ые ловушки. Возможны е эффективные стратегии заимствования институтов. Характеристика институциональн				
--	---	--	--	--	--

	ых изменений в современной России.				
Тема 4. Институт плана и рынка.	Конституция командной экономики и ее система норм. Простой и ограниченный утилитаризм как норма командной экономики. Ценностно-рациональное действие экономических агентов. Персонифицированная форма доверия. Провозглашаемый легализм как норма поведения экономических субъектов в командной экономике. Система норм рыночной конституции. Сложный утилитаризм как максимизация индивидом своей полезности на основе продуктивной деятельности. Целерациональное действие как элемент рынка. Предпосылки целерационального действия. Доверие как норма регулирования отношений между индивидами в условиях взаимозависимости. Доверие в	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методические и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Тест

	деперсонифицированной форме. Эмпатия. Свобода. Легализм как предпосылка распространения норм сложного утилитаризма, целерационального действия, доверия, эмпатии и свободы на неограниченное число потенциальных участников сделок на рынке.				
Тема 5. Основные понятия теории игр и моделирование взаимодействия .	Построение формальных моделей в институциональной экономике и теория игр. Основные понятия теории игр. Кооперативные и некооперативные взаимодействия. Виды равновесий при взаимодействии. Равновесие доминирующих стратегий как максимизация полезности вне зависимости от действий других партнеров. Равновесие по Нэшу как ситуация, при которой стратегия каждого из партнеров является лучшим ответом на действия другого партнера. Равновесие по	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	Штакельбергу как максимизация полезности в ситуации одновременности принятия решений. Равновесие по Парето как максимальная полезность обоих партнеров. Характеристика и технология поиска равновесий доминирующих стратегий, по Нэшу, Штакельбергу и Парето. Содержание базовых моделей теории игр. Смешанные стратегии. Эволюционно-стабильная стратегия. Проблемы, возникающие в ходе взаимодействия индивидов (координация, совместимость, кооперация, справедливость) и варианты их решения.				
Тема 6. Теория транзакционных издержек.	Понятие и характеристика транзакции. Соотношение транзакции и обмена. Транзакции сделки, управления и рационализации. Рыночные и	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	внутрифирменные транзакции. Атрибуты (признаки) транзакции: специфичность активов, частота и долговременность транзакций, неопределенность и сложность, трудность измерения результатов, взаимосвязь с другими транзакциями. Транзакция и измерение ее рентабельности. Природа и понятие транзакционных издержек. Работа Р. Коуза "Природа фирмы" и объяснение транзакционных издержек. Транзакционные издержки как издержки функционирования рыночной системы. Соотношение транзакционных и производственных издержек. Постоянные и переменные транзакционные издержки. Транзакционный подход Коуза-Уильямсона. Классификация транзакционных издержек <i>ex ante</i> и <i>ex post</i>.				
--	--	--	--	--	--

	Издержки поиска информации (выявления альтернатив). Издержки ведения переговоров и заключения контракта. Издержки измерения. Издержки спецификации и защиты прав собственности. Издержки оппортунистического поведения. Предконтрактный и постконтрактный оппортунизм. Классификация трансакционных издержек Э. Фуруботна и Р. Рихтера. Рыночные трансакционные издержки, их классификация и характеристика. Управленческие трансакционные издержки. Логистические трансакции, трансакции балансирования, трансакции качества и изменений. Политические трансакционные издержки, их характеристика и значение для эффективности институциональной системы. Координационные и				
--	--	--	--	--	--

	мотивационные транзакционные издержки по классификации П. Милгрона и Дж. Робертса. Количественная оценка транзакционных издержек на отдельном рынке и применительно к экономике в целом. Транзакционный сектор экономики и причины его роста. Границы применимости концепции транзакционных издержек.				
Тема 7. Теория контрактов и постконтрактный оппортунизм.	Контрактный подход к исследованию институциональн ых соглашений. Координация интересов участников экономического взаимодействия. Контрактные отношения и транзакционные издержки. Понятие контракта. Контракт как механизм регулирования взаимодействия. Контракт о найме и контракт о продаже и их характеристика. Виды контрактов и их характеристика. Полные (совершенные) и несовершенные	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контро льной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно- методическ ие и учебные пособия по дисциплин е.	Опрос Кейс Тест Реферат

	контракты. Классические, неоклассические и отношенческие контракты. Факторы, определяющие выбор оптимального контракта. Структуры управления контрактными отношениями: рыночное, двухстороннее, трехстороннее и объединенное управление. Причины и понятие постконтрактного оппортунизма. Моральный риск в рыночных транзакциях и его основные причины. Проблемы, связанные с поведением исполнителя и менеджера. Способы борьбы с отлыниванием. Потребление на рабочем месте. Инвестиции за счет дивидендов. Расширение операций за пределы оптимальности.				
Тема 8. Экономическая теория прав собственности	Основные положения и представители теории прав собственности. Понятие системы прав собственности и механизм ее	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	возникновения. Принципы и проблемы эффективного распределения прав собственности. Права собственности как «правила игры». Пучок правомочий, полный перечень прав собственности по А. Оноре. Классификация правомочий. Уровни собственности и специфика пользования правами собственности. Спецификация прав собственности. Концепция остаточных прав и остаточных эффектов А. Алчиана и Г. Демсеца. Экономическая эффективность прав собственности (оптимальное распределение ресурсов). Модель классической фирмы. Типы регулирования прав собственности. Контрактное регулирование внешних эффектов.		тесту, анализ кейсов		
--	---	--	----------------------	--	--

	Законодательное регулирование внешних эффектов. Теорема Р. Коуза и проблема внешних эффектов. Российская приватизация в свете теоремы Р. Коуза. Альтернативные режимы собственности и их сравнительная характеристика. Частная собственность, государственная собственность, коллективная (коммунальная) собственность и общая собственность. Современные институциональные теории формирования эффективных прав собственности. Механизмы защиты прав собственности.				
Тема 9. Теория экономических организаций.	Экономическая организация в неоклассической теории. Фирма как производственная функция. Транзакционная теория фирмы. Концепция отношений найма в организации Ф. Найта. Логика возникновения фирмы по Р. Коузу. Рынок и	7	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	иерархия как альтернативные варианты экономической организации. Проблемы координации и мотивации в экономической организации. «Невидимая рука рынка» и «видимая рука менеджера». Цели экономической организации. Контрактная теория фирмы. Основные участники организации. Проблема «принципала-агента» в экономической организации и варианты ее решения. Соревнование агентов. Участие агента в результатах совместной деятельности. Фирма как коалиция агентов.				
Тема 10. Институциональная природа экономической организации.	Институциональная природа и функциональные формы экономических организаций. Внутрифирменная структура. Содержание и особенности унитарной, холдинговой, мультидивизиональной и смешанной внутрифирменны	9	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	х структур. Институциональная траектория развития фирмы. Основные типы и институциональные особенности экономической организации: предприятие командной экономики, предприятие переходного периода, американская и японская фирмы. Институциональные особенности англо-американской, японской и немецкой моделей экономической организации. Ассоциативный, корпоративный и общинный типы экономического мышления.				
Тема 11. Теневая экономика в мировой хозяйственной системе.	Неоинституциональный подход к определению теневой экономики. Классификация видов теневой экономики по Файгу. Нелегальная экономика. Неучтенная экономика. Незарегистрированная экономика. Неформальная экономика. Определение теневого сектора в экономической литературе.	9	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	Институциональн ые причины теневой экономики. Отсутствие эффективной системы защиты прав собственности. Трансакционные издержки легального бизнеса. Понятие и содержание «цены подчинения закону». Подчинение системы государственных институтов определенным группам интересов. Методы измерения размеров теневой экономики. Монетарный метод. Метод балансов расходов и доходов. Анализ занятости. Метод технологических коэффициентов. Опросы домохозяйств и руководителей предприятий. «Цена внезаконности». Издержки, связанные с уклонением от законных санкций. Издержки, связанные с трансфертом доходов. Издержки, связанные с уклонением от налогов и				
--	--	--	--	--	--

	начислений на заработную плату. Издержки, связанные с отсутствием легально зафиксированных прав собственности. Издержки, связанные с невозможностью использования контрактной системы. Издержки двухстороннего характера внелегальной сделки. Издержки доступа к внелегальным процедурам разрешения конфликтов.				
Тема 12. Институциональные аспекты государственного регулирования экономики.	Основные методологические принципы теории общественного выбора. Экономическая теория бюрократии. Теория поиска ренты и рентоориентированное поведение. Механизм принятия решения государственными чиновниками. Лоббизм как особая система реализации интересов определенных организаций и групп. Логроллинг как практика взаимной поддержки. Проблема	9	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы, подготовка реферата/контрольной работы, подготовка к тесту, анализ кейсов	Программа курса, учебно-методическое и учебные пособия по дисциплине.	Опрос Кейс Тест Реферат

	коррупции. Влияние институционального наследия командно-административной системы на рыночные преобразования. Конституция командной экономики и ее система норм. Простой и ограниченный утилитаризм как норма командной экономики. Ценностно-рациональное действие экономических агентов. Персонифицированная форма доверия. Провозглашаемый легализм как норма поведения экономических субъектов в командной экономике. Система норм рыночной конституции. Сложный утилитаризм как максимизация индивидом своей полезности на основе продуктивной деятельности. Целерациональное действие как элемент рынка. Предпосылки целерационального действия. Доверие как норма регулирования				
--	--	--	--	--	--

	отношений между индивидами в условиях взаимозависимости. Доверие в деперсонифицированной форме. Эмпатия. Свобода. Легализм как предпосылка распространения норм сложного утилитаризма, целерационального действия, доверия, эмпатии и свободы на неограниченное число потенциальных участников сделок на рынке. Институциональные матрицы командно-административной системы и рыночной экономики. Сценарии перехода от командной к рыночной экономике. Неоклассический вариант. Неоинституциональный вариант. Анализ импорта институтов. Негативные последствия импорта институтов: институциональные ловушки, парадокс передачи и утечка человеческого капитала. Технологии и стратегии				
--	---	--	--	--	--

	заимствования институтов: стратегия "выращивания" институтов, создание цепочки промежуточных институтов и институциональное строительство. Особенности импорта институтов в России. Институциональный вакуум. Формирование институтов в переходной экономике. Барьерный характер государственного регулирования российской экономики.				
--	---	--	--	--	--

Итого: 90 часов самостоятельной работы.

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

5.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПВО

Код и наименование компетенции	Этапы формирования
СПК-1 – Способен собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия	Лекционные и практические занятия Самостоятельная работа
ДПК-3 – Способен оценивать финансово-экономические показатели, отражающие специфику функционирования финансово-кредитной сферы	Лекционные и практические занятия Самостоятельная работа

5.2. Описание показателей и критериев оценивания на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Оцениваемые компетенции	Уровень сформированности	Этап формирования	Описание показателей	Критерии оценивания	Шкала оценивания
-------------------------	--------------------------	-------------------	----------------------	---------------------	------------------

и					
СПК-1	Пороговый	Лекционные и практические занятия Самостоятельная работа	Знать: основные финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность предприятий различных организационно-правовых форм Уметь: проводить сбор, обработку и статистический анализ данных для решения финансово-экономических задач	Опрос Кейс Реферат Тест Экзамен	41-60 баллов
	Продвинутый	Лекционные и практические занятия 1. Самостоятельная работа	Знать: основные финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность предприятий различных организационно-правовых форм Уметь: проводить сбор, обработку и статистический анализ данных для решения финансово-экономических задач Владеть: навыками работы с	Опрос Кейс Реферат Тест Экзамен	61-100 баллов

			аналитическим и данными, полученными при оценке и характеристике деятельности конкретного хозяйствующего субъекта		
ДПК-3	Пороговый	Лекционные и практические занятия Самостоятельная работа	Знать: основы финансовой и инвестиционной оценки перспектив деятельности предприятия Уметь: проводить сравнительный анализ ключевых финансово-экономических и инвестиционных показателей	Опрос Кейс Реферат Тест Экзамен	41-60 баллов
	Продвинутый	Лекционные и практические занятия Самостоятельная работа	Знать: основы финансовой и инвестиционной оценки перспектив деятельности предприятия Уметь: проводить сравнительный анализ ключевых финансово-экономических и инвестиционных показателей Владеть: навыками построения финансовых моделей в рамках текущей и	Опрос Кейс Реферат Тест Экзамен	61-100 баллов

			инвестиционно й деятельности		
--	--	--	---------------------------------	--	--

5.3. Типовые контрольные задания, необходимые для оценки знаний, умений и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения ОПВО

Кейс-задача по дисциплине Институциональная экономика

1. **Задание:** Моделирование представленных ситуаций и поиск основных типов равновесий в теории игр с использованием технологий поиска равновесий доминирующих стратегий, равновесий по Нэшу, Штакельбергу и Парето.

Смоделируйте ситуации и найдите основные типы равновесий в данных взаимодействиях.

2-й студент

	Идти в библиотеку	Идти в буфет
Идти в библиотеку	0, 1	2, 2 (N2)
Идти в буфет	3, 3 (N1, St1, St2, P)	1, 0

1-й студент

Супруга

	Идти на концерт -X	Идти на матч
Идти на концерт	1, 3	0, 0
Идти на матч - X	2, 2 (N, St1, St2, P)	3, 1

Супруг

2-й подозреваемый

	Признавать вину - X	Не признавать вину
Признавать вину - X	1, 1 (N, St1, St2)	3, 0
Не признавать вину	0, 3	2, 2 (P)

1-й подозреваемый

Супруга

	Идти на концерт -X	Идти на матч
Идти на концерт	2, 3 (N2, St2, P2)	0, 0
Идти на матч - X	1, 1	3, 2 (N1, St1, P1)

Супруг

Страна Б

	Вооружаться	Разоружаться
Объявить	0, 0	3, 1 (N1,

войну		St1,P1)
Не объявлять	2, 2 (St2,P2)	1, 3 P

Страна А

2-й зритель-ханжа

	Не смотреть - X	Смотреть
Не смотреть	0, 3	3, 2 (St,P)
Смотреть	1, 1 (N , St1)	2, 0

1-й зритель

2-й игрок

	Бросит в колодец	Не бросит
Бросать в колодец	0, 2	2, 0
Не бросать	3, 1 (St2,P2)	1, 3 (St1,P1)

1-й игрок

Инвестор

	Не инвестировать	Инвестировать
Вводить налог	0, 1	3, 0
Не вводить	1, 2 (St2,)	2, 3 (St1,P)

Государство

Практические задания:

1. Виды и краткая характеристика равновесий.

а) равновесие доминирующих стратегий (доминирующая стратегия обеспечивает участнику полезность вне зависимости от действий другого участника);

б) равновесие по Нэшу (ситуация, в которой стратегия каждого из партнеров является лучшим ответом на действия другого участника – равновесие обеспечивает игрока максимум полезности в зависимости от действий другого игрока);

в) равновесие по Штакельбергу (ситуация, когда существует временной лаг в принятии решения – один из игроков принимает решение, зная, как поступил другой);

г) равновесие по Парето (ситуация, когда нельзя улучшить положение ни одного из игроков, не ухудшая при этом положение другого).

2. Технология поиска равновесий (на примере взаимодействия двух партнеров).

3. Характеристика и особенности базовых моделей теории игр (разбор каждой модели и технология поиска равновесий). Проблемы координации, совместимости, кооперации и справедливости.

Ответьте на вопросы:

1. Почему институциональная теория говорит на языке теории игр, а не традиционного для неоклассики математического аппарата?

2. Какие основные проблемы взаимодействия индивидов моделируются с помощью теории игр?

3. Какие новые типы равновесных исходов возникают в динамическом аспекте? Что лежит в основе их возникновения?

4. Предположим, в игре существует два равновесных исхода по Нэшу. О какой проблеме (совместимости, координации, справедливости, кооперации) идет речь?

5. Верно ли утверждение, что равновесие по Штакельбергу существует всегда?

6. Возможна ли ситуация, в которой игроки имеют доминирующие стратегии и, следовательно, существует равновесие доминирующих стратегий, а равновесие по Нэшу отсутствует?

Комплект заданий для опроса

Тема «Институциональная теория в современной экономической науке».

Вопросы:

1. Историческая логика возникновения и истоки институционализма.
2. «Старый» и новый институционализм, их представители и эволюция теории.
3. Содержание основных теорий современного институционализма:
 - теория транзакционных издержек;
 - теория прав собственности;
 - теория контрактов;
 - теория экономической организации;
 - новая экономическая история.
4. Предпосылки неоклассической модели общего экономического равновесия (полная рациональность, равновесие, устойчивость предпочтений, конкурентное поведение, два измерения товара, неспецифичность ресурсов) и их модификация институциональной теорией.

Практические задания с элементами разбора конкретных ситуаций:

Студенты разбиваются на подгруппы по 2-3 чел. и предлагают свои варианты ответов на следующие задания. Затем происходит обмен мнениями и разбор ответов каждой подгруппы. В ходе разбора ответов каждой подгруппы участвуют студенты других подгрупп и преподаватель.

1. Как вы понимаете предмет институциональной экономики? Его отличия от традиционного экономикса.
2. В чем заключаются основные отличия «старого» и «нового» институционализма?
Проанализируйте один из институтов, например, институт семьи, на основе двух подходов.
3. Что послужило основой для развития неoinституциональной экономической теории?
4. Назовите утверждения, образующие «жесткое ядро» неоклассики. В чем заключается их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?
5. Согласно каким нормам поведения должен вести себя homo oeconomicus?
6. Дайте определение института. В чем отличие формальных и неформальных институтов?
7. Что такое институциональная матрица и какова ее роль в институциональном строительстве общества?
8. Как формируется система неформальных институтов в обществе? Свяжите процесс формирования институтов с их устойчивостью.
9. Что такое «институциональные изменения»? Назовите субъекты и источники институциональных изменений.
10. Перечислите виды зависимостей между старыми и новыми институтами. Какой характер присущ тому или иному типу зависимости?
11. Как согласуются формальные и неформальные правила в обществе? Какую роль играет эта взаимосвязь в институциональной системе? Что такое институциональный конфликт?
12. Назовите возможные пути развития институтов в рамках революционной зависимости.
13. Как отражаются на институциональной системе неприжившиеся новые институты?
14. От чего зависит скорость институциональных изменений?
15. Что такое институционализация?
16. Какова роль организаций в институциональной системе?

17. Дайте определение институциональным технологиям. Что является стимулом для внедрения институциональных технологий? Каковы трудности для распространения институциональных технологий?
18. Сравните понятия полной и неполной рациональности. Приведите пример из вашего повседневного опыта потребителя.
19. Являются ли правила внутреннего трудового распорядка вашего ВУЗа институтом? Обоснуйте ответ.
20. Являются ли иллюстрацией модели неполной рациональности действия среднего студента при подготовке к экзамену?
21. Всегда ли норма является результатом рационального выбора? Если нет, то какие препятствия рациональному выбору норм вы можете назвать?
22. Опишите свой обычный день в терминах соглашений начиная с утра до вечера. Элементы каких соглашений вы нашли и как эти соглашения соотносятся между собой (компромисс, экспансия, касание)?

Тема: «Теория трансакционных издержек».

Вопросы:

1. Понятие, виды и характеристика трансакции.
2. Понятие и классификации трансакционных издержек.
3. Трансформационные и трансакционные издержки: понятие и соотношение.
4. Трансакционный подход к анализу экономической организации.
5. Ординалистский и кардиналистский подходы к оценке величины трансакционных издержек.
6. Состав и характеристика трансакционного сектора экономики.

Практические задания с разбором конкретных ситуаций

Студенты разбиваются на подгруппы по 2-3 чел. и предлагают свои варианты ответов на следующие задания. Затем происходит обмен мнениями и разбор ответов каждой подгруппы. В ходе разбора ответов каждой подгруппы участвуют студенты других подгрупп и преподаватель.

1. Из курса микро- и макроэкономики хорошо известно понятие ликвидности денег. Как ликвидность соотносится с трансакционными издержками и что можно сказать по поводу величины трансакционных издержек, связанных с использованием денег?
2. Означает ли факт быстрого роста трансакционного сектора в странах с развитой рыночной экономикой то, что одним из пределов экономического развития являются запретительно высокие трансакционные издержки (наряду с ограниченностью природных ресурсов, проблемами экологии и т. д.)?
3. Покажите, используя базовый график выбора типа контракта в зависимости от степени специфичности активов, как изменится привлекательность имплицитного контракта, если будут пересмотрены итоги приватизации:
 - а) Сдвиг вниз кривой имплицитного контракта;
 - б) Сдвиг вверх графика классического контракта;
 - в) Сдвиг вверх графика неоклассического контракта;
 - г) Б + В.
4. Издательство «Панин и К» выпускает переводную экономическую литературу. Как вы могли бы посоветовать г-ну Панину строить отношения с теми немногими переводчиками, которые специализируются на экономических текстах?

- а) Пригласить их в штат издательства;
- б) Использовать контракты на перевод конкретного текста;
- в) Использовать долгосрочные контракты, не вводя в штат;
- г) В зависимости от квалификации переводчика использовать А, Б или В.

5. Предположим, вы являетесь агентом по продажам и вам предложено три контракта на выбор: первый предполагает высокое фиксированное вознаграждение (базовую заработную плату) и низкий уровень комиссионных, второй – низкое фиксированное вознаграждение и высокий уровень комиссионных, третий – еще более низкое фиксированное вознаграждение и максимально высокий уровень комиссионных. Как будет зависеть выбор контракта от конъюнктуры рынка? Изобразите графически.

Вопросы для дискуссии:

- 1. Трансакционные издержки и их роль в экономике.
- 2. Трансакционный сектор экономики: состав и причины роста.
- 3. Трансакционные издержки в российской экономике.

Тема: «Права собственности как система стимулов и мотивации».

Вопросы:

- 1. Понятие прав собственности.
- 2. Основные положения теории прав собственности.
- 3. Собственность как пучок (набор) прав. Элементы права собственности по А. Оноре.
- 4. Спецификация и размывание прав собственности.
- 5. Понятие внешних эффектов. Отрицательные и положительные внешние эффекты.
- 6. Содержание теоремы Р. Коуза. Теоретические и практические выводы из теоремы.
- 7. Сравнительная характеристика основных альтернативных систем собственности:
 - частная: преимущества и недостатки.
 - коммунальная: преимущества и недостатки
 - общая: преимущества и недостатки
 - государственная: преимущества и недостатки
- 8. Права собственности как правила игры.

Практические задания с разбором конкретных ситуаций:

Студенты разбиваются на подгруппы по 2-3 чел. и предлагают свои варианты ответов на следующие задания. Затем происходит обмен мнениями и разбор ответов каждой подгруппы. В ходе разбора ответов каждой подгруппы участвуют студенты других подгрупп и преподаватель.

- 1. Интерпретируйте следующий тезис К. Маркса: «Чтобы данные вещи могли относиться друг к другу как товары, товаровладельцы должны относиться друг к другу как... частные собственники».
- 2. «Представим: Пустырь. На одном его краю – карета, на другом – десять человек. По сигналу они бегут к карете. Кто же поедет в ней? Тот, кто лучше правит? Нет, тот кто быстрее бежит. Кто сумел обогнать, растолкать всех; а ездить он может весьма плохо». Неэффективность какого механизма распределения прав собственности иллюстрирует данный отрывок?
- 3. Поселок Правнуково находится вблизи аэропорта, из которого ежедневно выполняется 10 рейсов. В связи с ростом пассажиропотока руководством аэропорта рассматривается вопрос об организации ежедневного дополнительного, 11-го рейса Правнуково – Рио-де-Жанейро. В случае организации этого рейса полные издержки аэропорта составят 1000 у. е., а

совокупный доход – 1500 у. е. Однако в силу ограниченных возможностей инфраструктуры аэропорта 11-й рейс может быть организован лишь поздно вечером, после 23.00, что создаст неудобства для жителей поселка. Их сон будет встревожен звуком взлетающего ТУ-154, что отразится на их доходах. Совокупные доходы жителей сократятся на 600 у. е. ежедневно. Будет ли организован рейс на Рио-де-Жанейро, если:

а) право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит аэропорту Правнуково?

б) право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит жителям поселка?

Тема: «Теория экономических организаций».

Вопросы:

1. Логика экономической организации по Р. Коузу. Содержание работы «Природа фирмы»

2. Трансакционный и контрактный подходы к экономической организации.

3. Институциональная характеристика фирмы, преимущества и недостатки:

- частнопредпринимательская фирма;

- открытая корпорация;

- партнерство;

- государственное предприятие.

4. Унитарная внутрифирменная структура.

5. Холдинговая внутрифирменная структура.

6. Мультидивизиональная внутрифирменная структура.

7. Смешанная внутрифирменная структура.

8. Дайте сравнительную институциональную характеристику фирмы А и фирмы J.

9. Дайте сравнительную институциональную характеристику предприятия К и предприятия П.

10. Раскройте содержание проблемы «принципала – агента».

11. Варианты решения проблемы «принципала-агента» в экономической организации.

Практические задания с разбором конкретных ситуаций:

Студенты разбиваются на подгруппы по 2-3 чел. и предлагают свои варианты ответов на следующие задания. Затем происходит обмен мнениями и разбор ответов каждой подгруппы. В ходе разбора ответов каждой подгруппы участвуют студенты других подгрупп и преподаватель.

1. Как организована система контроля над работой студента (на курсе, в группе)? Элементы каких моделей она включает: соревнование агентов, участие агентов в результатах совместной деятельности, учебное заведение (курс, группа) как коалиция агентов?

2. Выберите организацию, которая вам хорошо известна и ответьте на следующие вопросы:

- как на предприятии решается проблема принципала и агента;

- какова организационная структура предприятия (унитарная, дивизиональная, холдинг, смешанная);

- к какому типу относится предприятие?

3. В городе N появилось новое высшее учебное заведение. Учитывая высокую потребность регионального рынка труда в кадрах, которые собирается готовить ВУЗ, а также поддержку региональных властей, прием в него и номенклатура специальностей постоянно увеличиваются. Какую организационную структуру вы могли бы предложить ректору нового ВУЗА, учитывая, что основная часть студентов учится в нем бесплатно?

- а) Деление на факультеты, обладающие широкой автономией, в том числе в финансовых вопросах;
- б) Деление на факультеты, не обладающие финансовой самостоятельностью;
- в) Избежание создания факультетов: все важные текущие и перспективные вопросы решает ректорат;
- г) Деление на факультеты с разной степенью автономии.

4. Разбор конкретной ситуации, иллюстрирующей проблему принципала и агента (например, взаимоотношения управляющего коммерческим банком (принципала) и его агента на срочном валютном рынке – трейдера.

4.1. Анализ причин возникновения асимметрии информации и высоких издержек контроля над действиями агента.

4.2. Формы оппортунистического поведения агента и издержки, с ним связанные.

4.3. Варианты решения проблемы принципала- агента.

Комплект тестовых и практических заданий по дисциплине Институциональная экономика

Тема 1. Институциональная теория в современной экономической науке.

1. Отметьте правильное утверждение:

старый институционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»

неоинституционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»

никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»

понятие «жесткое ядро неоклассики» не известно экономической науке

2. Анализ институциональных предпосылок, при которых действует та или иная микроэкономическая модель. Возьмем, к примеру, паутинообразную модель (cobweb model), описывающую условия динамической стабильности равновесия на рынке. Устойчивость равновесия достигается лишь при определенном соотношении уклонов кривых совокупного спроса и совокупного предложения, или, что то же самое, при определенном соотношении эластичности спроса и предложения. При существовании каких институциональных предпосылок возможно «нащупывание» равновесной цены?

3. Рассмотрение одной из неоклассических моделей, знакомых студентам по курсу микроэкономики. Определение институциональных условий, в которых эта модель верно описывает взаимодействия экономических агентов.

Тема 2. Поведенческие предпосылки институционального анализа.

4. Ответьте на следующие вопросы:

а) Согласно каким нормам поведения должен вести себя homo economicus?

б) Сравните понятия полной и неполной рациональности. Приведите пример из вашего повседневного опыта потребителя.

в) В чем заключаются основные отличия «старого» и «нового» институционализма?

Проанализируйте один из институтов, например институт семьи, на основе двух подходов.

г) Назовите утверждения, образующие «жесткое ядро» неоклассики. В чем заключается их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?

д) Что объединяет таких разных мыслителей, как К. Маркс и Дж. Гэлбрейт? Почему их обоих можно отнести к представителям «старого» институционализма?

5. Институциональная теория исходит из:
полноты информации и ограниченной рациональности
неполноты информации и совершенной рациональности
полноты информации и совершенной рациональности
неполноты информации и ограниченной рациональности

6. В классификации Г. Саймона используются модели рационального поведения:
рациональность и следование своим интересам
рациональность и иррациональность
ограниченная рациональность
иррациональность и следование интересам группы

Тема 3. Теория институтов. Норма как базовый элемент институтов.

7. Ответьте на вопросы:

1) Дайте свою интерпретацию следующему отрывку: «Русский дворянин, как бы долго ни жил в чужих краях и усвоил очень приличное и вежливое обращение, по возвращении в отечество и в руках своей семьи все же опять втягивается в свою прежнюю животную жизнь, так что видевшие его год назад в другом месте больше уж и не узнают его».

2) Какие из известных вам неформальных институтов заслуживают легализации? В частности, какие существуют институциональные аргументы «за» и «против» легализации употребления наркотиков, проституции?

3) С каким из экономических институтов, возникших в результате импорта, вы сталкиваетесь в своей повседневной жизни? По какому из сценариев идет его развитие и чем это обусловлено?

4) В дискуссиях часто упоминается о существовании в истории России институтов, достойных воспроизведения в сегодняшних условиях. Что вы можете сказать о перспективах возвращения на законодательном уровне следующих норм, закрепленных еще в Русской Правде: «Купец пользуется особыми правами на получение и выдачу в долг денег на торговые операции: при отказе в их возврате представлять свидетелей займа ему не надо, но достаточно самому дать показание, подкрепленное клятвой» (ст. 48). «Товар может быть оставлен на хранение и без свидетелей. При обвинении в утайке части оставленного товара хранителю для оправдания достаточно принести присягу, поскольку договор поклада, хранения товара безвозмезден, рассматривается как благодеяние» (ст. 49).

5) Можно ли интерпретировать в качестве иллюстрации «эффекта исторической обусловленности развития» установку большинства россиян на государственные гарантии социальной и медицинской защиты? Эта установка отражается, например, в преобладании среди россиян согласных с утверждением «В справедливом обществе у каждого гражданина есть право на бесплатное образование и медицинское обслуживание» и несогласных с утверждением: «Государство не может нести ответственность за каждого гражданина, каждый должен заботиться сам о себе».

6) В марксистской теории революции ключевым понятием является диалектика производительных сил и производственных отношений. Вот как, к примеру, объяснял Э. Че Гевара природу кубинской революции: «Если мы исходим из конкретного факта, что революция может произойти только при наличии основных противоречий между развитием производительных сил и производственных отношений, мы должны признать, что на Кубе такой факт имел место; мы должны признать также, что этот факт придает Кубинской революции социалистический характер даже при том, что объективный анализ

показывает, что целый ряд сил находится еще в зачаточном состоянии». Как подобная логика соотносится с аргументами современной институциональной теории?

7). Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России. Приведите пример и обоснуйте свой ответ

8. Согласно Д. Норту причиной институциональных изменений является:
взаимодействие между институтами и организациями;
изменение механизмов управления контрактными отношениями;
противоречие отношений власти и контроля;
изменения в структуре прав собственности.

9. Какое из приведенных определений не является определением института:
совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности;
объединение граждан для защиты общих интересов;
принятая в настоящее время система общественной жизни;
коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

Тема 4. Институт плана и рынка.

К какому типу институциональных изменений Вы бы отнесли реформы в России 90-х годов XX века. Обоснуйте свой ответ.

Тема 5. Основные понятия теории игр и моделирование взаимодействия.

10. Смоделируйте взаимодействие работника и работодателя на основе стандарта равных усилий, оппортунизма и золотого правила.

11. О какой проблеме идет речь, если во взаимодействии существуют два равновесия по Нэшу?

12. Обоснуйте, в чем преимущества теории игр перед формальными методами анализа.

Тема 6. Теория трансакционных издержек.

13. Трансакция это:
обмен товарами и спецификация прав собственности;
отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
издержки ведения переговоров;
издержки поиска информации.

14. Фундаментальная трансформация, по Уильямсону, – это:
контракт с непартнерским типом взаимоотношений;
повторяющийся контракт с партнерским типом доверительных отношений;
отношения, в которых доминирует постконтрактный оппортунизм сторон;

15. Предпосылками неоклассической теории не является:
стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер;
рациональный выбор (максимизирующее поведение);
неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов;
равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках.

16. В модели институционального равновесия функция трансакционных издержек является:

спросом на институты;
предложением институтов;
кривой продуктовой трансформации;
все ответы не верны.

17. Какие виды затрат не включаются в транзакционные издержки:
издержки контроля выполнения контракта;
издержки поиска информации;
транспортные издержки;
издержки эксплуатации экономической системы.

18. Причинами морального риска в рыночных транзакциях являются:
сокрытие неявных качеств продаваемого товара
добросовестное распоряжение доверенной собственностью
рискованное употребление доверенной собственности

Тема 7. Теория контрактов и постконтрактный оппортунизм.

19. Какие поведенческие предпосылки являются наиболее важными для возможности заключения отношенческого контракта:
оппортунистическое поведение;
рациональность (максимизация);
доверие, исключающее оппортунистическое поведение;
послушание (слабая форма следования своим интересам).

20. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:
асимметрии информации;
жесткого контроля со стороны собственника;
приятельских отношений между менеджером и владельцем;
нет верного ответа.

21. Процедура рациирования направлена на:
максимизацию прибыли;
максимизацию благосостояния;
верны оба ответа;
неверны оба ответа.

22. В какой из перечисленных транзакций одним из отличительных признаков является непроизводительность обмена
транзакция рациирования;
транзакция управления;
транзакция сделки.

23. Под оппортунистическим поведением понимают:
невыполнение приказа начальника;
следование своим интересам путем кооперации с коллективом предпринимателей;
неумышленное разглашение коммерческой тайны;
отказ обладателя специфического фактора производства выполнять свои функции без повышения оплаты.

Тема 8. Институциональная теория прав собственности.

24. Продумайте и ответьте на следующие вопросы:

а) Если командная экономика представляла собой систему, находящуюся в устойчивом состоянии даже при наличии хронического дефицита, то в чем причина радикальной нестабильности и неустойчивости переходной от командной к рыночной экономики?

б) Чем отличается норма утилитаризма, являющаяся элементом конституции командной экономики, от рыночной нормы утилитаризма?

в) Известный американский политолог и экономист Фрэнсис Фукуяма в одной из своих последних книг рассматривает подъемы и спады в рыночной экономике через динамику доверия между ее субъектами. Насколько оправдан такой подход?

г) Дайте свою оценку словам русского правоведа начала XX в. И. Ильина: «Частная собственность является той формой обладания и труда, которая наиболее благоприятствует хозяйственно-творящим силам человека».

д) Покажите на примере лизинга (передачи оборудования в долгосрочную аренду) преимущества общего права по сравнению с гражданским правом в защите интересов участников сделки и в создании стимулов к эффективному использованию сдаваемого в аренду имущества.

е) Возможна ли ситуация, когда у одной и той же вещи есть много собственников? Укажите условия, при которых наличие нескольких собственников препятствует эффективному использованию вещи.

25. Спецификация прав собственности означает:
определение законных путей передачи собственности;
исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;
определение объекта собственности;
определение субъекта собственности.

26. Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения:
издержек поиска информации;
издержек измерения;
издержек масштаба;
издержек спецификации и защиты прав собственности.

27. Согласно М. Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:
монополии;
олигополии;
монополистической конкуренции;
совершенной конкуренции.

28. Причинами морального риска в рыночных трансакциях являются:
сокрытие неявных качеств продаваемого товара;
добросовестное распоряжение доверенной собственностью;
рискованное употребление доверенной собственности;
верны ответы 1-й и 3-й.

29. В классификации Г. Саймона используются модели рационального поведения:
рациональность и следование своим интересам;
рациональность и иррациональность;
ограниченная рациональность;
иррациональность и следование интересам группы.

Тема 9. Теория экономических организаций.

30. Какое из утверждений относится к слабой форме следования своим интересам:

в экономике плановые задания в централизованном порядке выполняются функционерами, которые полностью идентифицируют себя с поставленными перед ними глобальными задачами;
предприниматели выполняют требования налоговой инспекции по организации учета;
индивиды следуют правилам, спонтанно сформировавшимся в ходе экономической эволюции;
торговец продает товар, утаивая его истинные потребительские качества.

31. Вам надо определить экономически эффективный масштаб деятельности фирмы. Будут ли и, если будут, то как различаться Ваши решения в зависимости от выбранной для анализа теории фирмы. Какой размер будут иметь фирмы при нулевых транзакционных издержках, 10 ед/транзакция, 100 ед/транзакция? Какая организационная форма будет приемлема? Обоснуйте свой ответ.

32. Чему должно быть равно изменение издержек для обеспечения производства коллективного блага при производстве оптимального количества группового блага, если часть общей выгоды, которая достается индивиду, равна 0,2, а функция выгоды группы $V_g = 12,5T^2 + 100$.

Тема 10. Институциональная природа экономической организации.

33. Заполните пропуск

_____ - это право производительно или лично потреблять вещь для удовлетворения собственных потребностей и интересов.

Присвоение

Владение

Распоряжение

Пользование

34. Заполните пропуск

_____ - это право принятия решений по поводу использования имущества.

Владение

Распоряжение

Пользование

Присвоение

35. К недостаткам государственной собственности не относится...
тенденция к бюрократизму
концентрация ресурсов и централизованное управление после войны
монополизм в экономике
невозможность разделить экономику и политику

36. Производство товара А сопряжено с возникновением положительного внешнего эффекта. С точки зрения общественных интересов в отрасли, производящей товар А, наблюдается...
либо избыточное использование ресурсов, либо недостаточное использование ресурсов
избыточное использование ресурсов
оптимальное использование ресурсов
недостаточное использование ресурсов

Тема 11. Теневая экономика в мировой хозяйственной системе.

37. Вы заключили со своим другом пари, призвав в свидетели вашего общего знакомого, который известен вам обоим своей непредвзятостью. Какой тип контракта вы заключили:

классический;

неоклассический;

отношенческий;

такое пари нельзя считать контрактом.

38. На примерах повседневной практики проанализируйте проявления внезаконной экономики.

39. Продумайте и ответьте на вопросы:

1. В романе «Чапаев и Пустота» Виктора Пелевина есть следующий фрагмент:

«— Ты Глобуса помнишь? — спросил Володин.

— Который банкиром стал? Помню, — ответил Колян.

— Я тоже помню, — сказал Шурик. — Сильно перед смертью поднялся. На «поршаке» ездил, цепи на нем по пять кусков каждая были. По телевизору показывали — спонсор, все дела.

— Да, — сказал Володин, — а как в Париж приехал за кредитом, знаешь, что сделал?

Пошел с их банкиром в ресторан, чтоб за столом по душам поговорить. А сам нажрался, как в «Славянском базаре», и давай орать: «Официант, двух педерастов и ведро чифиря!» Он сам голубым не был, просто на зоне...

— Мне-то объяснять не надо. Чего дальше было?

— Ничего. Принесли. И привели. Там ведь рынок.

— А кредит дали?

— Не в том дело, дали или не дали. Ты подумай, раз он в таких понятиях жизнь кончил, то он, выходит, с зоны никогда и не выходил на самом деле. Просто так поднялся, что на «поршаке» по ней ездить стал и интервью давать. А потом на этой зоне даже свой Париж нашелся.

О каком типе последствий существования внезаконных институтов идет речь?

2. Герой одного рассказа, директор завода алюминиевого литья, находящегося под угрозой невыполнения плана из-за невозможности получить нужное сырье (действие происходит в 80-е годы), стоит перед тяжелым выбором. «Теневик» предлагает ему сырье взамен на возможность использования заводских производственных мощностей ночью, в третью смену. «Что происходило, в конце концов? Он (директор) обошел закон, это так; но если вдуматься, ничего он не обходил — то, что происходило, было не нарушением закона, а, скорее, неуважением к закону. В данном редком конкретном случае закон бессилён... Закон не может распространяться на этот левый алюминий... Алюминия-то этого неделю назад и в природе не было!». Каким образом можно квалифицировать действия директора завода алюминиевого литья с точки зрения внезаконной экономики?

3. Какой корректировке следует подвергнуть кривую Лаффера, описывающую взаимосвязь ставки налогообложения и объема налоговых поступлений в условиях устойчивого характера и широкого распространения норм внезаконной экономики?

4. Можно ли добиться сокращения размеров внезаконного сектора экономики лишь ужесточением репрессивных мер по отношению к его субъектам? Вообще, на величине каких издержек сказывается ужесточение репрессий (например, введение уголовной ответственности за уклонение от уплаты налогов в особо крупных размерах)?

5. Эмпирические расчеты показывают, что при прочих равных условиях доля теневого сектора в экономике более богатых регионов (с более высоким GRP — валовым региональным продуктом) оказывается ниже. Как можно объяснить подобный факт?

Тема 12. Институциональные аспекты государственного регулирования экономики.

40. Вы пытаетесь осуществить инвестиции в страну N. Выгоды от осуществления проекта составляют - 35 млн. у.е., а потери в случае оппортунистического поведения - 5 млн. у.е. Социологические исследования позволили вам оценить уровень доверия в этой стране. Какие показатели вероятности того, что людям можно доверять будут приемлемыми для осуществления инвестиционного проекта, а какие нет. Какие инвестиционные проекты будут Вам доступны? Приведите примеры. На существование каких неформальных институтов Вы обратили бы внимание при осуществлении проекта. Обоснуйте свой ответ.

41. Вы являетесь организатором аукциона по продаже земли в собственность, причем Ваш доход зависит от суммы заключаемых сделок. Какие действия государства могут увеличить, а какие уменьшить Ваш доход. Применима ли модель Уильямсона (управленческой слабину) к анализу этой ситуации. Обоснуйте свой ответ.

42. Представьте, что Вы являетесь членом лоббистской группы. В результате ваших действий можно получить доход в размере 250 000 000 рублей. Каков должен быть минимальный и максимальный размер Вашей группы, если выгоды и издержки распределяются равномерно на всех, а последние (издержки) равны 15 000 000 рублей. Есть ли смысл вообще создавать распределительную коалицию. Обоснуйте свой ответ аналитически и графически.

43. Приведите примеры экономических отношений в современной хозяйственной практике, соответствующих каждому типу транзакций по Дж. Коммонсу.

44. Какие типы контрактации наиболее применимы в хозяйственной практике. Оцените (примерно) как применение тех или иных типов контрактов способствует снижению (повышению) транзакционных издержек.

45. Приведите пример экономического института и связанной организации, в чем заключается их дихотомия? Какое место (роль) они занимают в хозяйственной практике?

46. Практическое занятие посвящено анализу конкретной ситуации импорта институтов. Новейшая российская история дает с этой точки зрения богатый эмпирический материал. Представляется целесообразным остановиться на различных вариантах объяснения финансового кризиса августа 1998 г. — этот сюжет позволяет сопоставить различные подходы к анализу причин, вызвавших его. Наиболее распространенной на сегодняшний день причиной кризиса принято считать особенности бюджетной политики правительства и денежно-кредитной и валютной политики Центрального банка, заключающиеся в их перераспределительной ориентации. Однако один из ключевых аспектов финансового кризиса, коллапс рынка срочных валютных контрактов может быть интерпретирован и с институциональной точки зрения, как пример неудавшегося импорта института. В этой связи план практического занятия может выглядеть следующим образом.

1. Краткая характеристика финансового кризиса, его основные параметры.

2. Анализ одного из подходов к объяснению причин кризиса, например монетаристского.

3. Рассмотрение рынка срочных валютных контрактов в качестве примера импорта институтов: формальные и неформальные рамки взаимодействия на этом рынке.

4. Сопоставление альтернативных подходов к объяснению финансового кризиса: что может и что не может сказать институциональная теория.

47. Опишите институциональный механизм уменьшения управленческой слабину в ОАО. Эффективен или неэффективен представленный вами механизм, обоснуйте свой ответ.

48. Приведите примеры внешних и внутренних институтов. На основании приведенных примеров, опишите особенности их формирования в переходной экономике. Какое влияние они оказывают на институциональные изменения.

Темы рефератов
по дисциплине Институциональная экономика

1. Историческая логика возникновения институционализма. Истоки институциональной экономической теории.
2. «Старый» и новый институционализм, их представители и эволюция теории.
3. Характеристика основных теорий современного институционализма.
4. Институциональные рамки неоклассики. Предпосылки неоклассического экономического анализа и их модификация институционалистами.
5. Модели поведения человека в институциональной экономике. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
6. Понятие, черты и общественные функции институтов. Соотношение институтов и организаций.
7. Формы организации совместной деятельности и их характеристика.
8. Норма как базовый элемент институтов.
9. Норма как результат рационального выбора и как предпосылка рационального поведения (теория общественного выбора и экономика соглашений). Типы и соотношение соглашений.
10. Система норм командной экономики.
11. Система норм рыночной конституции.
12. Основные понятия теории игр, типы и краткая характеристика равновесий. Технология поиска равновесий.
13. Понятие, уровни и виды трансакций и трансакционных издержек.
14. Сущность и характеристика основных типологий трансакционных издержек.
15. Содержание координационных и мотивационных издержек П. Милгрона и Дж. Робертса. Трансакционные издержки и внешние эффекты.
16. Уровни трансакций и фундаментальная трансформация по О. Уильямсону.
17. Структура и параметры контрактов.
18. Виды контрактов по содержанию и их характеристика.
19. Несовершенные контракты и их особенности.
20. Понятие и типы доверительных контрактов.
21. Понятие точковых и реляционных контрактов.
22. Проблема неблагоприятного отбора и механизм рационального инвестирования. Проблемы инвестиций в специфические активы.
23. Причины и понятие постконтрактного оппортунизма.
24. Понятие системы прав собственности и механизм ее возникновения. Уровни собственности.
25. Проблемы ограничения, разделения и формирования наборов прав собственности. Концепция остаточных прав и остаточных эффектов.
26. Экономическая эффективность прав собственности. Модель классической фирмы А. Алчиана и Г. Демсеца.
27. Теорема Р. Коуза. Российская приватизация в свете теоремы Р. Коуза.
28. Типы собственности и их институциональная характеристика.
29. Содержание теорий «групп интересов» и «поиска ренты» возникновения прав собственности. Организации и группы. Проблема эффективности распределения ресурсов.
30. Виды, институциональные рамки и специфика хозяйственной деятельности закрытых форм экономической организации.

31. Характеристика, виды и особенности хозяйственной деятельности открытой корпорации. «Новая теория корпораций» Дженсена-Меклинга.
32. Контрактная теория фирмы. Производственная фирма и содержание ее основных параметров.
33. Критерии эффективности фирмы М. Дженсена и В. Меклинга. Модификация производственной функции с учетом прав собственности.
34. Теория «принципала-агента» и варианты решения проблемы принципала-агента в экономической организации.
35. Институциональная природа и функциональные формы экономических организаций. Внутрифирменная структура.
36. Особенности унитарной и холдинговой структур фирмы.
37. Характеристика мультидивизиональной и смешанной внутрифирменных структур.
38. Основные типы фирм. Институциональная траектория развития фирмы.
39. Особенности предприятия в командной экономике и предприятия переходного периода.
40. Институциональная характеристика американской фирмы.
41. Институциональная характеристика японской фирмы.
42. Причины, содержание и типы внезаконной экономики.
43. Цена подчинения закону и цена незаконности. Издержки, связанные с уклонением от законных санкций. Макроэкономические последствия незаконной экономики.
44. Институциональная структура и институциональная среда. Государство в институциональной структуре.
45. Национальный экономический менталитет как институт.

Вопросы для подготовки к промежуточному контролю (экзамену)

1. Содержание, особенности методологии и анализа, основные направления и место институциональной экономической теории в современной экономической науке. Эволюция институциональной теории.
2. Модификация институциональной теорией неоклассических предпосылок (полнота информации, совершенная рациональность, "человек экономический", равновесные состояния, неспецифичность ресурсов, два измерения товара).
3. Понятие и функции институтов, их социально-экономическое содержание и влияние на эффективность экономической системы. Норма как базовый элемент института. Институциональная структура и институциональная среда.
4. Понятие, источники и механизм институциональных изменений. Виды зависимостей между старыми и новыми институтами. Соответствие формальных и неформальных институтов как фактор эффективности. Понятие институционализации. Институциональные проблемы переходной экономики России.
5. Основные понятия теории игр, особенности моделирования взаимодействия экономических агентов в условиях ограниченной рациональности и информированности.
6. Типы равновесий и их характеристика. Равновесие доминирующих стратегий, равновесие по Нэшу, равновесие по Штакельбергу, равновесие по Парето и технология их достижения.
7. Понятие и виды трансакций. Соотношение трансакции и обмена. Признаки (характеристики) трансакции.
8. Понятие и основные подходы к определению трансакционных издержек. Работа Р. Коуза «Природа фирмы» и ее значение для развития трансакционной теории.
9. Общие издержки производства: состав, характеристика и соотношение трансформационных и трансакционных издержек. Параметры обмениваемых благ.
10. Основные подходы к классификации трансакционных издержек. Краткая характеристика основных видов трансакционных издержек.

11. Трансакционные издержки выявления альтернатив (поиска информации) их характеристика и средства минимизации (организованные рынки, реклама и репутация).
12. Издержки ведения переговоров, заключения контракта и издержки измерения и их характеристика. «Рынок лимонов» и его особенности. Исследуемые, опытные и доверительные блага.
13. Издержки спецификации и защиты прав собственности и их характеристика.
14. Издержки оппортунистического поведения: понятие, причины и условия минимизации.
15. Издержки предконтрактного оппортунизма. Моральный риск, неблагоприятный, ухудшающий условия обмена отбор: примеры предконтрактного оппортунизма.
16. Постконтрактный оппортунизм: причины, виды и характеристика.
17. Координационные и мотивационные трансакционные издержки и их характеристика (издержки *ex ante* и *ex post*).
18. Понятие, состав, характеристика и причины роста трансакционного сектора экономики.
19. Ординалистский и кардиналистский подходы к оценке и определению величины трансакционных издержек. Определение величины трансакционных издержек в экономике в целом и на отдельном рынке. Издержки трансакций на фондовой бирже.
20. Понятие контрактов как институтов. Контракты найма и контракты продажи, их характеристика и условия применения.
21. Виды контрактов. Классические, неоклассические и отношенческие (реляционные) контракты: характеристика и условия применения.
22. Факторы, определяющие оптимальный выбор контракта (специфичность, неопределенность, сложность, отношение сторон к риску, цена легальности и внезаконности).
23. Теория прав собственности и ее основные положения. Понятие прав собственности. Влияние англо-саксонской правовой традиции на развитие теории прав собственности.
24. Пучок (набор) прав собственности (правомочий) на ресурсы: понятие и характеристика. Виды правомочий по А. Оноре. Влияние правомочий на цену, ценность и эффективность использования ресурсов.
25. Спецификация и размывание прав собственности: понятие и влияние на эффективность использования ресурсов. Пределы спецификации, причины размывания прав собственности.
26. Сравнительная характеристика альтернативных систем прав собственности: государственной (коллективной), общей (коммунальной) и частной собственности. Преимущества и недостатки.
27. Теорема Р. Коуза и проблема внешних эффектов (экстерналий). Теоретические и практические выводы из теоремы. Российская приватизация в свете теоремы Р. Коуза.
28. Институциональная теория экономической организации. Рынок и иерархия как альтернативные варианты экономической организации. Трансакционная и контрактная теории фирмы.
29. Фирма как иерархическая структура. Характеристика фирмы как контрактной сети.
30. Сравнительная характеристика частнопредпринимательской фирмы и открытой корпорации.
31. Проблема принципала-агента в экономической организации: понятие и причины возникновения.
32. Основные варианты решения проблемы принципала-агента: преимущества и ограничения.
33. Внутрифирменная структура. Унитарная, холдинговая, мультидивизиональная и смешанная внутрифирменные структуры и их характеристика.
34. Типология фирм. Сравнительная институциональная характеристика англо-американской и японской фирмы, предприятий командной и переходной экономики.
35. Внезаконная экономика: причины функционирования предприятий в незаконном секторе, структура незаконной экономики. Цена подчинения закону и цена незаконности.
36. Теория общественного выбора.

37. Институциональные аспекты государственного регулирования экономики.
38. Институциональные проблемы российской экономики.
39. Система норм командной экономики.
40. Система норм рыночной конституции.

5.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Основными формами текущего контроля являются опрос, реферат, тест, кейс, экзамен в 4 семестре.

В промежуточную аттестацию включаются как теоретические вопросы, так и практические задания.

Соотношение оценки и баллов в рамках процедуры оценивания

«Оценка»	Соответствие количеству баллов
Отлично	81-100
Хорошо	61-80
Удовлетворительно	41-60
Неудовлетворительно	0-40

Соотношение вида работ и количества баллов в рамках процедуры оценивания

Вид работы	количество баллов
Опрос	до 10 баллов
Посещаемость	до 10 баллов
Кейс	до 15 баллов
Тест	до 15 баллов
Реферат	до 20 баллов
Экзамен	до 30 баллов

5.4.1. Шкала оценки посещаемости:

посещаемость, %	100	90	80	70	60	50	40	30	20	10	0
в баллах	10	10	9	8	7	4	3	2	0	0	0

5.4.2. Написание *теста* оценивается по шкале от 0 до 15 баллов. Освоение компетенций зависит от результата написания теста: 13-15 баллов (80-100% правильных ответов) - компетенции считаются освоенными на высоком уровне (оценка отлично); 10-12 баллов (70-75 % правильных ответов) - компетенции считаются освоенными на базовом уровне (оценка хорошо); 7-9 баллов (50-65 % правильных ответов) - компетенции считаются освоенными на удовлетворительном уровне (оценка удовлетворительно); 0-3 баллов (менее 50 % правильных ответов) - компетенции считаются не освоенными (оценка неудовлетворительно).

5.4.3. Написание *реферата* оценивается по шкале от 0 до 20 баллов. Освоение компетенций зависит от результата написания *реферата*: 17-20 баллов - компетенции считаются освоенными на продвинутом уровне (оценка отлично); 13-17 баллов - компетенции считаются освоенными на базовом уровне (оценка хорошо); 8-12 баллов -

компетенции считаются освоенными на удовлетворительном уровне (оценка удовлетворительно); 0-7 баллов - компетенции считаются не освоенными (оценка неудовлетворительно).

Критерии оценивания	Интервал оценивания
1. Степень раскрытия темы	0-4
2. Личный вклад автора	0-3
3. Структурированность материала	0-2
4. Постраничные ссылки	0-2
5. Объем и качество используемых источников	0-2
6. Оформление текста и грамотность речи	0-3
7. Защита <i>реферата /контрольной работы</i>	0-4

5.4.4 *Опрос* оценивается от 0 до 10 баллов. Освоение компетенций зависит от результата написания *устного опроса*: 9-10 баллов - компетенции считаются освоенными на высоком уровне (оценка отлично); 6-8 баллов - компетенции считаются освоенными на базовом уровне (оценка хорошо); 3-5 баллов - компетенции считаются освоенными на удовлетворительном уровне (оценка удовлетворительно); 0-2 баллов - компетенции считаются не освоенными (оценка неудовлетворительно).

Критерии оценивания	Интервал оценивания
1. Самостоятельно и аргументировано делать анализ, обобщать, выводы	0-2
2. Самостоятельно, уверенно и безошибочно применяет полученные знания в решении проблем на творческом уровне	0-2
3. Умеет составить полный и правильный ответ на основе изученного материала; выделять главные положения, самостоятельно подтверждать ответ конкретными примерами, фактами	0-3
4. Понимание сущности рассматриваемых понятий, явлений и закономерностей, теорий, взаимосвязей	0-3

5.4.5 Выполнение *кейс* оценивается по шкале от 0 до 15 баллов. Освоение компетенций зависит от результата написания *кейс*: 13-15 баллов - компетенции считаются освоенными на высоком уровне (оценка отлично); 10-12 баллов - компетенции считаются освоенными на продвинутом уровне (оценка отлично); 7-9 баллов - компетенции считаются освоенными на базовом уровне (оценка хорошо); 11-15 баллов - компетенции считаются освоенными на удовлетворительном уровне (оценка удовлетворительно); 0-10 баллов - компетенции считаются не освоенными (оценка неудовлетворительно).

Критерии оценивания	Интервал оценивания
---------------------	---------------------

1. Степень раскрытия темы	0-3
2. Личный вклад автора	0-3
3. Структурированность материала	0-1
4. Постраничные ссылки	0-1
5. Объем и качество используемых источников	0-1
6. Оформление текста и грамотность речи	0-3
7. Защита презентации	0-3

5.4.6 Шкала оценивания экзамена

Критерии оценивания	Интервал оценивания
студент быстро и самостоятельно готовится к ответу; при ответе полностью раскрывает сущность поставленного вопроса; способен проиллюстрировать свой ответ конкретными примерами; демонстрирует понимание проблемы и высокий уровень ориентировки в ней; формулирует свой ответ самостоятельно, используя лист с письменным вариантом ответа лишь как опору, структурирующую ход рассуждения	21-30
студент самостоятельно готовится к ответу; при ответе раскрывает основную сущность поставленного вопроса; демонстрирует понимание проблемы и достаточный уровень ориентировки в ней, при этом затрудняется в приведении конкретных примеров.	13-20
студент готовится к ответу, прибегая к некоторой помощи; при ответе не в полном объеме раскрывает сущность поставленного вопроса, однако, при этом, демонстрирует понимание проблемы.	6-12
студент испытывает выраженные затруднения при подготовке к ответу, пытается воспользоваться недопустимыми видами помощи; при ответе не раскрывает сущность поставленного вопроса; не ориентируется в рассматриваемой проблеме; оказываемая стимулирующая помощь и задаваемые уточняющие вопросы не способствуют более продуктивному ответу студента.	0-5

Неудовлетворительной сдачей экзамена считается экзаменационная составляющая менее или равная 10 баллам (при максимальном количестве баллов, отведенных на экзамен 30). При неудовлетворительной сдаче экзамена (менее или равно 10 баллам) или неявке по неуважительной причине на экзамен экзаменационная составляющая приравнивается к нулю (0). В этом случае студент в установленном в Университете порядке обязан пересдать экзамен.

При пересдаче экзамена используется следующее правило для формирования рейтинговой оценки:

- 1-я пересдача – фактическая рейтинговая оценка, полученная студентом за ответ, минус 10 баллов;
- 2-я пересдача – фактическая рейтинговая оценка, полученная студентом за ответ, минус 20 баллов.

Уровень сформированности компетенций оценивается в соответствии с Таблицей 1.

№ п/п	ФИО	Сумма баллов, набранных в семестре						ИТОГО 100 баллов
		Опрос до 10 баллов	Посещаемость до 10 баллов	Тест до 15 баллов	Кейс до 15 баллов	Реферат до 20 баллов	Экзамен до 30 баллов	
1	2	3	4	5	6	7	8	9

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Основная литература:

1. Василенко, Н.В. Институциональная экономика: учеб. пособие. — Москва : ИНФРА-М, 2019. — 272 с. — Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=355673>
2. Одинцова, М.И. Институциональная экономика: учебник для вузов. — 4-е изд. — Москва : Юрайт, 2020. — 459 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/450031>
3. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие . - Москва : ИНФРА-М, 2020. - 416 с. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=354744>

6.2. Дополнительная литература:

1. Вольчик, В. В. Институциональная экономика : учеб. пособие для вузов. — Москва : Юрайт, 2020. — 226 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/452743>
2. Институциональная экономика : учебник для бакалавров / под ред. И. К. Ларионова. — 3-е изд. - Москва : Дашков и К°, 2020. - 360 с. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=358140>
3. Институциональная экономика : учеб. пособие / под ред. Н.В. Манохиной. — М. : ИНФРА-М, 2019. — 240 с. — Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=355283>
4. Колосов, А.В. Институциональная экономика: учебник и практикум для вузов. — Москва : Юрайт, 2020. — 384 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/450039>
5. Корнейчук, Б. В. Институциональная экономика : учебник для вузов. — 2-е изд. — Москва : Юрайт, 2020. — 241 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/451235>
6. Онуфриева, А.С. Институциональная экономика: учебное пособие для вузов. — Москва: Юрайт, 2020. — 160 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/455485>
7. Сухарев, О.С. Институциональная экономика: учебник и практикум для вузов. — 3-е изд. — Москва: Юрайт, 2020. — 463 с. — Текст : электронный. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/450386>

6.3. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. Интернет-еженедельник CONSULTING.RU
2. <http://www.consulting.ru/>
3. Журнал Эксперт
4. <http://www.expert.ru>
5. Представлены материалы по экономической проблематике развития России и других стран мира, а также статьи по институциональному строительству
6. Консультант-Плюс
7. <http://www.consultant.ru>

8. Представлены основные законодательные акты по экономике, социальной сфере и институциональному развитию
9. Министерство экономического развития и торговли
10. <http://www.economy.gov.ru>
11. Широкий диапазон материалов по экономическому развитию России, различных отраслей экономики и социальной сферы
12. Прайм-тасс – Агентство экономической информации
13. <http://www.prime-tass.ru>
14. Материалы по институциональной и социально-экономической проблематике
15. Служба тематических толковых словарей
16. <http://www.glossary.ru>
17. Университетская информационная система РОССИЯ
18. <http://www.cir.ru>
19. Материалы по экономической науке, в том числе институциональная проблематика
20. Институт экономики переходного периода
21. <http://www.iet.ru/>
22. Современные материалы по проблемам экономической теории и практики, в том числе институциональной направленности
23. Газета The Economist
24. <http://www.economist.com/>
25. Статьи зарубежных авторов по экономической, в том числе по институциональной проблематике
26. Национальное бюро экономических исследований США (National Bureau of Economic Research)
27. <http://www.nber.org/>
28. Полностью открытая база научных статей преимущественно американских авторов по всем разделам экономической науки, сотни статей по институциональной проблематике.

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Методические рекомендации по подготовке и проведению практических занятий по дисциплинам, реализуемым на экономическом факультете;
2. Методические рекомендации по подготовке и проведению лекционных занятий по дисциплинам, реализуемым на экономическом факультете;
3. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы по дисциплинам, реализуемым на экономическом факультете;
4. Методические рекомендации по выполнению тестовых заданий по дисциплинам, реализуемым на экономическом факультете;

8. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Лицензионное программное обеспечение:

Microsoft Windows

Microsoft Office

Kaspersky Endpoint Security

Информационные справочные системы:

Система ГАРАНТ

Система «КонсультантПлюс»

Профессиональные базы данных:

fgosvo.ru pravo.gov.ru

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- учебные аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованные учебной мебелью, доской, демонстрационным оборудованием.
- помещения для самостоятельной работы, укомплектованные учебной мебелью, персональными компьютерами с подключением к сети Интернет и обеспечением доступа к электронным библиотекам и в электронную информационно-образовательную среду МГОУ;
- помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования, укомплектованные мебелью (шкафы/стеллажи), наборами демонстрационного оборудования и учебно-наглядными пособиями.